

**МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ
РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ**
**Рубцовский институт (филиал) федерального государственного
бюджетного образовательного учреждения высшего профессионального
образования**
«Алтайский государственный университет»

Базовая Кафедра Государственного и муниципального управления

Бизнес-идея

Организация мобильных фреш-баров по продаже свежевыжатых соков

Выполнили:

студенты группа 1234

Какаулина В., Раченкова Т.

Проверила:

Доцент, к.э.н.

Мануковская Л.А

2016 г.

СОДЕРЖАНИЕ

1. Описание проекта (идеи)
2. Актуальность проекта
3. Цели проекта
4. Механизм реализации проекта
5. Расходы и доходы от фреш-баров свежавыжатых соков «Juice»

1. Описание проекта (идеи)



Общее количество мобильных фреш-баров, которые нужно установить в городе – три. Они будут в виде апельсина, яблока и ананаса. Продажа свежих соков – это сезонный бизнес. Во время летнего сезона (с мая по сентябрь) наши киоски будут установлены на улице в районе площади (фреш-бар «яблоко»), Кировского парка (фреш-бар «апельсин») и Детского парка (фреш-бар «ананас»), и будут работать с 12:00 до 19:00. А в зимний период (с октября по апрель) время работы сокращено, фреш-бары будут работать с 11:00 и до закрытия торговых центров, они будут располагаться в ТРЦ «Мария-Ра» (торговый киоск «ананас»), ТРЦ «Радуга» (киоск «апельсин»), ТРЦ «Садко» (киоск «яблоко»). Торговые киоски изготовлены в форме двух открывающихся полушарий. Вся конструкция изготовлена из очень прочного и легкого композитного материала. Материал безвреден, не токсичен. Наружный слой киоска предохраняет изделие от пагубного влияния ультрафиолета и воздействия воды.

Для работы торговой точки по продаже соков необходимо:

- раковина для мытья фруктов и деталей соковыжималок;
- электропроводка с установленными евророзетками;
- емкость для грязной воды;
- емкость для хранения льда и фруктов (примерно до 50 кг);
- ящик для инвентаря

2. Актуальность проекта

Ученые всего мира советуют ежедневно употреблять свежие, натуральные, овощи и фрукты, потому что они нормализуют самочувствие и улучшают общее физическое состояние человека. Но не всегда есть возможность съесть килограмм яблок, или несколько килограмм апельсинов, чтоб получить необходимую дневную норму магния, кальция, железа, и ряда витаминов. Альтернативой могут быть свежие фрешы. Пол литра фреша – это суточная норма всех необходимых витаминов. Существует много людей в нашем городе, которые заботятся о своём здоровье, и которые хотели бы употреблять свежесжатые соки, а не газированные напитки. Это могут быть и взрослые люди, и дети.

3. Цели проекта

1. Получение прибыли.
2. Удовлетворение потребностей людей в напитках, содержащих витамины.
3. Создание рабочих мест.

4. Механизм реализации проекта

При открытии бара, реализующего натуральные свежевыжатые соки, основные траты происходят на покупку оборудования и инвентаря.

Ниже приведены средние расценки на оборудование и инвентарь для открытия фреш-бара:

– соковыжималка профессионального уровня. Цена – 9.999 р. <http://www.eldorado.ru/cat/detail/71092308/?category=2960680> (г. Барнаул, самовывоз, 100 рублей доставка);



– машина для чистки фруктов обойдётся в сумму 1.342 рублей. http://ru.aliexpress.com/item/fruit-peeler-Apple-peeling-machine-easy-clean-thin-peel-free-gift-apple-cutter-resistant-fruit-skin/1923748226.html?spm=2114.03020208.3.40.nLrKTQ&ws_ab_test=2015566,201527_2_10_71_9_72_73_74_61_75_11_12,0_0 (Доставка бесплатная)



– механизмы для смешения и взбалтывания коктейлей и соков (шейкер) обойдётся в 855 рублей. http://ru.aliexpress.com/item/Free-Shipping-5Pcs-Stainless-Steel-Cocktail-Shaker-Mixer-Drink-Bartender-Kit-Bars-Set-Tool-gib/32366269617.html?spm=2114.03020208.3.2.Pe773B&ws_ab_test=201556_6,201527_2_71_72_73_74_61_75,0_0 (Доставка бесплатная)



– миксер профессионального уровня – 3.249 рублей. <http://www.eldorado.ru/cat/detail/71087505/?category=1120378> (г.Барнаул, самовывоз, доставка 100 рублей)

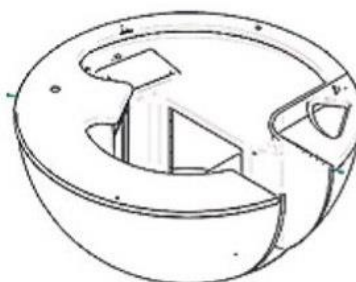


– кассовый аппарат для расчёта с покупателем - 7.600 рублей. http://smartcode.ru/kassovoe_i_torgovoe_oborudovanie/kontrolnokassovaya_tehnika/kontrolnokassovye_apparaty/kasbi_02k_bez_eklz_bez_denedjnogo_yashika?gc

Оформление документов СанПиНа составит 21.300 рублей <http://ecodez-centr.ru/ceny>.

Размер

Высота/ радиус	Диаметр		Площадь п\ш = =4r ² /2 $\frac{4*3,14*0,95^2}{2}$
	верх	низ	
0,95 м	2,10 м	1 м	5,66 м ²



5. Расходы и доходы от фреш-баров свежавыжатых соков «Juice»

Единовременные расходы на открытие фреш-баров

НАИМЕНОВАНИЕ, КОЛ-ВО	СУММА
Фреш-бар, 3 шт.	180 000 р.
Соковыжималка, 3 шт.	30 297 р.
Машина для чистки фруктов, 3 шт.	4 026 р.
Шейкер, 3 шт.	2 565 р.
Миксер, 3 шт.	10 047 р.
Кассовый аппарат, 3 шт.	29 145 р.
Оформление документов СанПиНа на 3 шт.	21 300 р.
Водоснабжение	19 950 р.
Итого	297 330 р.

Для обслуживания одной торговой точки необходимо 2 человека, которые будут работать с 12:00 до 19:00, посменно, три дня через три. Так как планируется открыть сеть фреш-баров, состоящую из трех торговых точек, то необходимо 6 продавцов. Требования к персоналу традиционны: нужны продавцы в возрасте от 20 до 35 лет, порядочные, аккуратные, коммуникабельные, возможен прием на работу студентов. Заработная плата будет включать оклад и премиальную часть, установленную в размере 7% от выручки.

Итого расходы на заработную плату работников и отчисления в фонды составляют 33 581,4 р на 6 человек.

В 2015 году индивидуальному предпринимателю, использующему труд наемных работников, необходимо уплачивать в бюджет:

1. Страховые взносы в социальные фонды.

- 22% в Пенсионный фонд если заработная плата работника составляет менее 711 тыс. рублей в год, и 10% с суммы, превышающей 711 тыс. рублей в год;

- 2,9% в Фонд социального страхования с суммы, не превышающей 670 тыс. рублей в год, при превышении выплат взносы не платятся;

- 5,1% в Федеральный фонд медицинского страхования.

Итого 30% от суммы заработной платы работника.

Для перешедших на УСН, действует пониженная ставка 20%.

2. Взнос в фонд социального страхования от несчастных случаев на производстве и профессиональных заболеваний.

Ставка зависит от основного вида деятельности и составляет от 0,2% до 8,5%.

Розничная торговля (кроме торговли автомобилями, автозапчастями, мотоциклами), оптовая торговля (кроме торговли автомобилями, автозапчастями, мотоциклами), общественное питание, салоны красоты, деятельность туристических агентств – 0,2%.

Перевозка грузов – 0,6%.

3. Необходимо удержать из заработной платы налог на доходы физических лиц (НДФЛ) – 13%.

Итого: ИП должен заплатить от 20,2% до 38,5% страховых взносов в социальные фонды и удержать из заработной платы работников НДФЛ 13%

ИП должен заплатить в бюджет:

1. взносы в страховые фонды и в фонд социального страхования от несчастных случаев на производстве и профессиональных заболеваний.

$5596,9 * 0,302 = 1690,3$ рублей в месяц на одного работника

2. удержать и перечислить в бюджет 13% налог на доходы физических лиц из заработной платы.

$5596,9 * 0,13 = 727,6$ рублей, а работник на руки получит 4869,3 рублей

Итого: ИП перечисляет в бюджет 10141,8 рублей из своих средств и 4365,6 из заработной платы работника.

Итого расходы на заработную плату работников и отчисления в фонды составляют 43 723,2 р на 6 человек.

Ниже представлены ежемесячные расходы в летний и зимний периоды.

Ежемесячные расходы в летний период (с мая по сентябрь)

Заработная плата, на 6 чел.	43 723,2 р.
Электроэнергия	928,47 р.
Вода	5 850 р.
Стаканы	4 524,83 р.
Трубочки	235 р.
Арендная плата за землю	1 473, 6р.
Итого	56 735,1 р

Ежемесячные расходы в зимний период (с октября по апрель)

Заработная плата, на 6 чел.	43 723,2 р.
Электроэнергия	928,47 р.
Вода	5 850 р.
Стаканы	4 524,83 р.
Трубочки	235 р.
Арендная плата в ТЦ	5 400 р.
Итого	60 661,5 р.

Подробнее обо всех расходах:

1) Стоимость стаканов – 4 524,83 р./1000 шт. <http://spb.trial-market.ru/stakany-chashki-odnorazovye/stakany-bumazhnye/stakan-500-ml-bumazhnyj-dlya-kholodnogo-plyazh.html> (Доставка бесплатная)

2) Стоимость трубочек – 5*47=235 р./мес. (Будут приобретаться в магазине Fix Price г.Рубцовска)

3) Электроэнергия: миксер-450 Вт, соковыжималка-1200 Вт. Итого 1650 Вт = 928,47 руб. <http://www.kalkula.ru/energiya/potreblenie-elektroenergii.html>

4) Вода - кулер напольный 6 000 р./ шт., шланг – 650 р./шт (самовывоз, Рубцовск) <http://rubcovsk.idoska-barnaul.ru/dla-doma-i-dachi/sadovyj-inventar/shlang-11491.htm>. Сумма за 3 кулера = 18 000 р., 3 шланга = 1 950 р..
Единоновременные расходы на водоснабжение составят 19 950 р. Ежемесячные расходы на воду составят 5 850 р., т.к. 19 л воды стоят 130 р.

Для того чтобы выявить какие соки будут пользоваться популярностью у потребителей г. Рубцовска мы провели опрос и, исходя из полученных данных, можно сделать вывод о том, что самыми предпочтительными соками будут являться апельсиновые, арбузные, персиковые и виноградные фреш.

В месяц будет продаваться 240 порций апельсиновых фрешев, по 132 порции – виноградных и арбузных, и 96 порций персиковых. В зимний период арбузные фреш не будут реализовываться, но активно будут пользоваться спросом апельсиновые фреш.

Виды продукции

Название фреша	Стоимость за один фреш
Арбузный фреш	49 р.
Виноградный фреш	69 р.
Персиковый фреш	99 р.
Апельсиновый фреш	79 р.

На один фреш будет использовано полкилограмма фруктов. Т.е. на 240 порций из апельсинового сока потребуется 120 кг апельсинов, на 96 порций персиковых – 48 кг, а на арбузные и виноградные по 66 кг соответственно.

Расчет доходов

Название фреша	Кол-во порций в год	Цена за один фреш	Стоимость фрешей за год
Апельсиновый	$240*12+132*9=4068$ *3бара=12204	79 р	964 116 р.
Арбузный	$132*3=396$ *3бара=1188	49 р	58 212 р.
Персиковый	$96*12=1152$ *3бара=3456	99 р	342 144 р.
Виноградный	$132*12=1584$ *3бара=4752	69 р	327 888 р.
Доходы			1 692 360 р.

В день мы планируем продавать около 20 порций на один фреш-бар.
Итого на 3 бара выручка за месяц – 141 030 р.

Расчет расходов на фрукты

Наименование фруктов	Стоимость фруктов за год
Апельсины	488 160
Арбузы	8 316 р.
Персики	207 360р.
Виноград	190 080р.
Расходы	893 916 р.

В среднем расходы на фрукты будут составлять около 894 тыс/год.

Таким образом, за месяц будет продано около 900 литров сока. Нами была выбрана упрощенная система налогообложения, включающая 15% от прибыли. Вычтя ежемесячные расходы, а также налоги, можно легко подсчитать прибыль. Она составит 143 256 руб/ год. Чистая прибыль составит 21 488 р/мес. Фреш-бары окупятся за 1 год и 2 мес.

Идея уникальна. Летом люди пьют соки, спасаясь от знойной жары, в остальные времена года – для насыщения организма витаминами и полезными веществами, которые участвуют в важных реакциях и внутренних процессах организма; улучшают пищеварение, помогают поддерживать молодость и красоту; дарят заряд бодрости; защищают от респираторно-вирусных заболеваний